

# 東関東ブロックセミナー

テーマ

無料オンラインセミナー

11月19日(金)

15:00 スタート

## 実例から学ぶ、 保険代理店のデジタルを 活用した態勢整備の強化と 提案機会の創出

「態勢整備の強化」はどの保険代理店も気にされているテーマですが、まだまだ模範となる態勢整備の事例が少なく、保険代理店の多くは『態勢整備を徹底すればするほど負荷が増え、営業生産性が落ちる』という状況を打破しようと試行錯誤されているかと存じます。

また、昨今のFD宣言の新方策が公表され、金融庁から求められている「原則2~7への取組方針とその取組状況」に対応できる保険代理店は減少すると考えられます。実現できていないことを宣言している形だけのFD宣言では、金融庁が示している数々のポイントには対応できません。また、取組状況をきちんとトレースできている保険代理店は多くないため、新方策への適応も難しい状況です。

そこで今回は、多くの保険代理店の方々とお話しする中で、デジタルを活用した態勢整備の強化、データを活用した経営改善を具体的事例もを踏まえてお話しします。



登壇者紹介：阿部 隼

株式会社 hokan VP of Sales

株式会社ワークスアプリケーションズにて日系最大手顧客を担当、

ERP（基幹業務統合システム）導入による業務改革（BPR）・経営改革

情報化の提案活動に従事。保険代理店 / 募集人向けのサービスをゼロから

設計・開発リードし、全国各地でサービスが利用されるまでに至る。

事業およびプロダクトの中長期戦略の策定・実行、hokanを活用した保険代理店 / 企業保険代理店 / 募集活動のDX

（デジタルトランスフォーメーション）改革などに取り組んでいる。



こちらよりお申込みください

QR

### オンライン開催 (zoom)

■注意事項：

- 予め開始前にZoomのインストールをお願いします。
- お申し込みくださいましたメールアドレスに セミナー受講用 URL をお送りいたします。
- セミナー 受講の際に生じる通信費用 などについては、ご自身にてご負担いただく旨ご了承ください。

問合せ先：

茨城県損害保険代理店協会 事務局

電話：029-829-3522

Mail：info@ibarakidaikyo.or.jp